



Minimieren Sie Ihr Risiko

Dropshipping - einfach und effektiv mit dem SYMBIO Netzwerk

[^ Mehr lesen](#)

Mit dem SYMBIO Netzwerk minimieren Sie Ihr Risiko. Das Dropship-Geschäft, reduziert Lagerkosten, Kapitalbindung und vermeidet Restposten.

Durch die Bildung von Partnerschaften und dem Aufbau eines eigenen Lieferanten- und Kundennetzwerks können Sie Ihre Geschäftsbeziehungen und Kooperationen stärken und dadurch Ihre Effizienz und Effektivität verbessern.

Im SYMBIO Netzwerk profitieren Sie von einer Win-Win-Situation. Sie können Ihre Produkte von Partnern weiterverkaufen lassen und auch Ihre eigenen Lücken im Portfolio schliessen, indem Sie Partnerprodukte in Ihr Sortiment aufnehmen.

Dies führt zu einer Steigerung Ihres Umsatzes und erhöht Ihre Reichweite. Partnerschaften sind nie einseitig, denn beide Partner profitieren davon.



Eine Win-Win-Situation

Beim Dropshipping bietet ein Händler Produkte an, die er selbst nicht auf Lager hat. Statt diese Ware selbst zu lagern und zu versenden, nutzt er dafür die Lagerhaltung und den Versand seines Lieferanten.



Als Händler können Sie Lagerkosten reduzieren und eine breitere Produktpalette anbieten.



Als Lieferant nutzen Sie die Vertriebsstärke Ihres Partners und steigern damit Ihren Umsatz.



Bedarf abdecken

Mit wenigen Klicks richten Sie Ihre Dropship-Partnerschaften ein und können in kürzester Zeit neue (oder fehlende) Produkte anbieten. Durch das Auffüllen von Lücken in Ihrem Portfolio können Sie sich neue Kundengruppen erschliessen.



Höherer Umsatz durch neuen Vertriebskanal

Durch den Einsatz vom SYMBIO Netzwerk steigern Sie Ihren Umsatz, durch neue Partnerschaften und Nutzung zusätzlicher Vertriebskanäle.



Einfache Internationalisierung

Durch die Zusammenarbeit mit Dropship-Partnern können Sie in neue Märkte expandieren. National und international.



Einsparung von Lager- und Kapitalbindungskosten

Indem Sie Dropshipping nutzen, können Sie Ihre Lager- und Kapitalbindungskosten erheblich senken und vermeiden Restposten.



Margenabsicherung

Durch individuelle Preisgestaltung auf Artikel- oder Anbieterebene können Aufschläge so gestaltet werden, dass Marktpreisschwankungen abgepuffert werden und Margen erhalten bleiben.



Neue Lieferanten finden

Das SYMBIO Netzwerk ermöglicht es Ihnen, mit Lieferanten zusammenzuarbeiten, die Sie sonst möglicherweise nicht gefunden hätten.



Neue Kundengruppen erschliessen

Durch die Zusammenarbeit mit Dropship-Partnern können Sie sich neue Kundengruppen erschliessen.

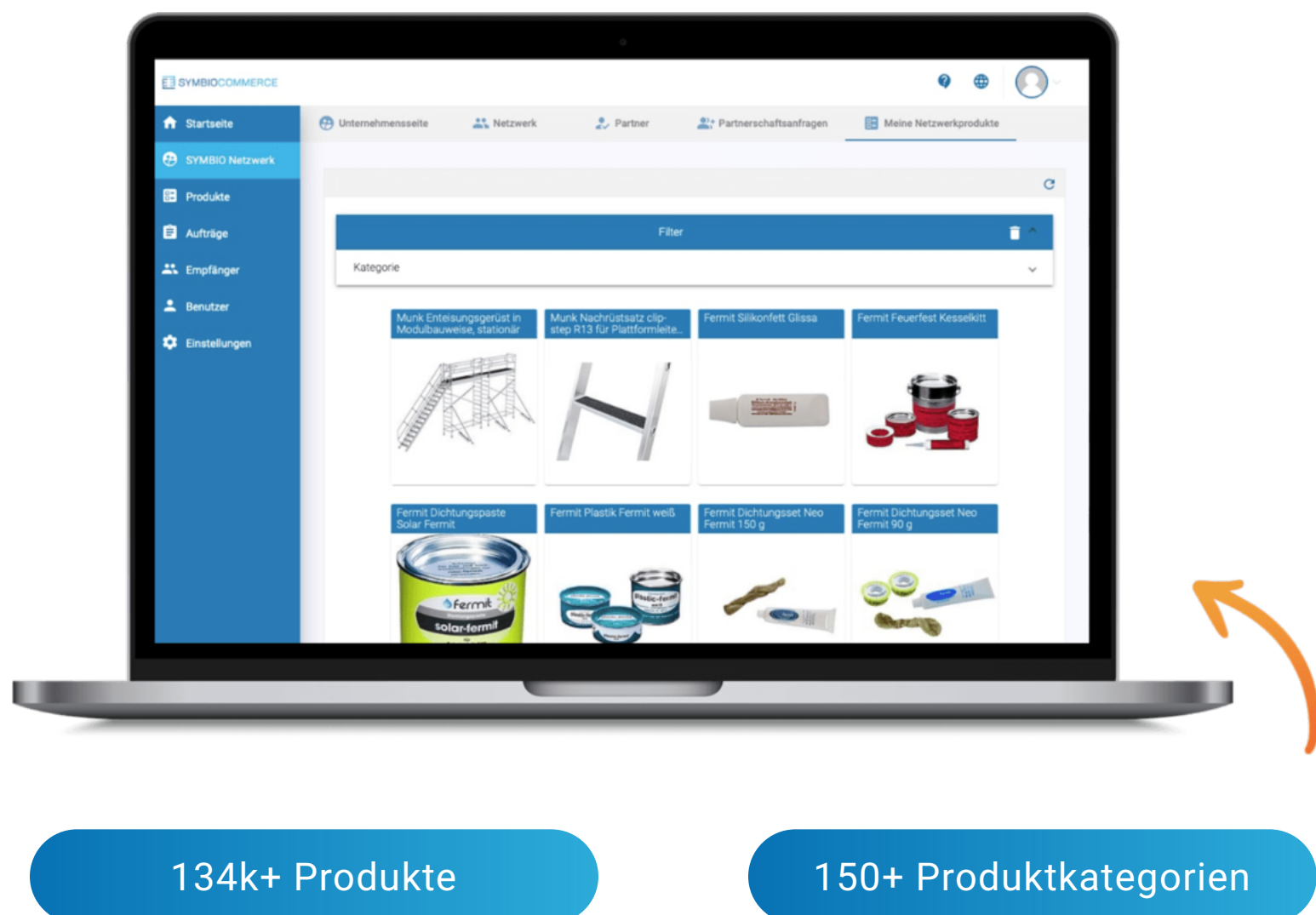


Datenverfügbarkeit

Profitieren Sie von der Expertise und den Ressourcen Ihrer Partner und lösen Sie so Ihre grösste Herausforderung - die Produktdatenaufbereitung.

Sortiment unmittelbar erweitern

Im SYMBIO Netzwerk stellen registrierte Anbieter Produkte aus Ihrem Sortiment anderen Anbietern zum Weiterverkauf unkompliziert und zu eigenen Konditionen zur Verfügung.



Das Dropship-Geschäft: Reduziert Lagerkosten, Kapitalbindung und vermeidet Restposten

Die Zusammenarbeit mit Dropship-Partnern bietet zahlreiche Vorteile, von der Erschliessung neuer Kundengruppen bis hin zur Einsparung von Lager- und Kapitalbindungskosten. Sie können Ihre Wettbewerbsfähigkeit erhöhen und Ihren Umsatz steigern, indem Sie sich auf die Vorteile des SYMBIO Netzwerks konzentrieren.

ALLGEMEIN

Materialbeschaffung auf Baustellen – der Handel

Beschaffungsprozesse auf Baustellen optimieren ohne bewährte Strukturen zu verändern Was tun, wenn Theorie und Praxis kollidieren? Bei der Beschaffung technischer Produkte für Bauvorhaben, ist der Ablauf vom Verarbeiter über den

WEITER ZUM ARTIKEL →

ALLGEMEIN

Materialbeschaffung auf Baustellen

Widmen wir uns dem Thema Materialbeschaffung auf Baustellen, haben wir uns besonders auf die Vereinfachung von Prozessen fokussiert. Denn Baumaterialien sind lediglich ein Mittel zum Zweck, um ein Projekt zu

WEITER ZUM ARTIKEL →

ALLGEMEIN

Lieferengpässe für Kundenbindung nutzen

“Momentan nicht auf Lager” – und was dann? Wir bei SYMBIONET kommen aus dem Vertrieb und kennen das Problem. Nein sagen müssen ist immer eine kritische Situation für die Kundenbeziehung.

WEITER ZUM ARTIKEL →

Zum Vertriebsblog

ENJOY SELLING!

SYMBIOCOMMERCE

[SYMBIO Netzwerk](#)
[SYMBIO App](#)
[SYMBIO Shop](#)
[Features](#)
[Preise](#)
[FAQ](#)
[Release Notes](#)



UNTERNEHMEN

[Über SYMBIONET](#)
[Datenschutz](#)
[Impressum](#)
[Nutzungsbedingungen](#)
[Blog](#)
[Jobs](#)
[In guter Gesellschaft](#)

NEWSLETTER

Sie können sich hier gerne für unseren Newsletter eintragen.

Deine Email-Adresse

Anmelden

Kostenloses Strategiegelgespräch